

**Versuchungen sind dazu da,
ihnen zu verfallen**



Mitarbeiter/Mitarbeiterin im Aussendienst 100 %

Du hast den Dreh raus, wenn es ums Verkaufen geht? Du liebst es, Dich in einem dynamischen Umfeld zu bewegen und selbstständig zu arbeiten? Dann bist Du bei uns genau richtig! Als Mitarbeiter/Mitarbeiterin im Aussendienst erwarten Dich bei uns nicht nur verführerisch viele Freiheiten, sondern auch ein inspirierendes Arbeitsumfeld, in dem Du Dich weiterentwickeln kannst und deine Ideen jederzeit gefragt sind.

Deine Mission

- Eroberungen liegen dir? Perfekt! Du eignest dir die technischen Highlights unserer Premiumprodukte schnell an und eroberst so Fachpartner, Bauherren und Architekten gleichermaßen mit Deinem Know-how.
- Vertrauen ist Deine Währung: Du baust Vertrauen auf und bewahrst es wie einen wertvollen Schatz. Kunden/Kundinnen und Teammitglieder/innen können sich jederzeit auf Dich verlassen.
- Probleme? Welche Probleme? Als Problemlöser/in bist Du persönlicher/e Ansprechpartner/in unserer Kunden/Kundinnen und begegnest Herausforderungen mit einem entspannten Lächeln – alles wird gut.
- Dreh- und Angelpunkt: Du sorgst durch kluge Koordination und Verhandlungsgeschick dafür, dass unsere Fachpartner ihr Bestes geben können und unsere Kundinnen und Kunden begeistert sind.
- Verhandlungen? Aber sicher! Du rockst die Verhandlungsbühne. Mit Deinem verführerischen Verhandlungsgeschick holst Du die besten Deals für unsere Kunden/Kundinnen raus.
- Adleraugen im Einsatz: Du hast den Markt im Blick, kennst die neuesten Trends, analysierst Kundenbedürfnisse und sorgst dafür, dass wir immer einen Schritt voraus sind.



Deine Benefits

- **Attraktives Vergütungspaket.**
- **Eigenes Fahrzeug:** Dir steht ein eigenes Fahrzeug zur Verfügung, das Du auch in Deiner Freizeit nutzen kannst.
- **Flexibilität und Freiheit:** Im Aussendienst geniesst Du maximale Freiheit. Du organisierst Deine Arbeitszeit und -orte nach Deinen eigenen Vorstellungen.
- **Persönliches Wachstum und Weiterentwicklung:** Der Aussendienst bietet Dir die ideale Bühne, um deine Skills in Kommunikation, Verhandlung und Kundenservice kontinuierlich zu verbessern.
- **Abwechslungsreiche Arbeitsumgebung:** Kein langweiliges Büroleben! Im Aussendienst erlebst Du täglich

Deine Story

- Im Idealfall hast du eine Lehre im technischen Bereich abgeschlossen und bereits Berufserfahrung sammeln können.
- Optimal wären einige Jahre Erfahrung im Vertrieb oder Aussendienst, vorzugsweise bei Zulieferern der Bau-branchen, mit nachweisbaren Erfolgen im Aufbau von Kundenbeziehungen und dem Erreichen von Verkaufszielen.
- Die ersten beiden Punkte treffen nicht auf Dich zu? Macht nichts: Überzeuge uns von deinem Talent!
- Starke zwischenmenschliche Fähigkeiten und eine natürliche Begabung, Beziehungen aufzubauen und zu pflegen.

«Regazzi als Arbeitgeber zu wählen, war definitiv die beste Entscheidung ever! Als Powerfrau geniesse ich in meinem Job als Aussendienstmitarbeiterin jede Menge Freiheiten und kann meinen eigenen Weg gehen. Gleichzeitig bin ich überall mit dabei und kann mich voll einbringen. Das Team ist mega aufgeschlossen und immer interessiert an meinem Input. Hier werden Talente gefördert und Karrieren gemacht!»

Sarah, 29, Aussendienstmitarbeiterin

- neue Locations und lernst eine Vielzahl von Kunden und Branchen kennen.
- **Dream Team:** Zähl auf die Unterstützung von 35 topmotivierten Spezialisten, auch bekannt als unser sympathisches Team. Wir sind für Dich da, obwohl Du eigenständig unterwegs bist.
- Wir kommen aus dem **sonnigen Tessin** und bringen somit extra viel Lebensfreude in Deinen Arbeitsalltag.
- **Teamevents für den Extrakick:** Wir organisieren regelmässig Teamevents, bei denen du dich mit deinen Kolleginnen und Kollegen austauschen, neue Kontakte knüpfen und gemeinsam Spass haben kannst.

- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten in Wort und Schrift mindestens in Schweizerdeutsch. Französisch ist ein Plus.
- Selbstmotiviert und eigenverantwortlich mit der Fähigkeit, in einem dynamischen Umfeld zu arbeiten und Ergebnisse zu liefern.
- Flexibilität und Reisebereitschaft, um Kunden vor Ort zu besuchen und Geschäftsbeziehungen aufzubauen. Das setzt einen gültigen Führerausweis voraus.
- Eine positive Einstellung, die es dir ermöglicht, auch in herausfordernden Situationen lösungsorientiert zu denken und Deine Ziele zu erreichen.



Der Schweizer Spezialist für Rolläden

Über uns

Seit den 1960er-Jahren ist der Name REGAZZI eng mit der Herstellung von hochwertigen Rollläden aus Aluminium verbunden. Und das ist kein Zufall, denn seither setzen wir alles daran, unseren Kunden/Kundinnen ein erstklassiges Produkterlebnis zu bieten, das dauerhaft Freude macht und ihren Alltag verbessert.

Im Tessin zu Hause sind wir weit über die Landesgrenzen hinaus bekannt für unser reduziertes, funktionales und innovatives Design sowie unseren hohen Qualitätsanspruch. Wir produzieren zu 100 Prozent im eigenen Land. Das ermöglicht es uns, massgeschneidert sowie hand-

konfektioniert zu arbeiten und sicherzustellen, dass unsere Produkte alle funktionalen Anforderungen erfüllen. Unsere Kunden/Kundinnen schätzen die damit einhergehende Flexibilität.

Bei uns arbeiten 35 sympathische Spezialisten/Spezialistinnen aus den unterschiedlichsten Fachgebieten. Sie alle vereint der Wille, das bestmögliche Ergebnis für unsere Kundinnen und Kunden zu erreichen. Als unser erweitertes Team sehen wir unsere Fachhändler/innen an, denen wir vertrauen und die unsere Werte teilen.

Bewirb Dich jetzt und öffne die Tür zu Deinem Traumjob. Geniesse Freiheit in ihrer schönsten Form und freue Dich auf eine steile Karriere im Vertrieb.



Dein Ansprechpartner

Du hast noch Fragen oder Deine Bewerbungsunterlagen sind schon parat? Michael Hoseneder freut sich von Dir zu hören:

Michael Hoseneder
Direttore Generale
Regazzi Holding SA
T +41 91 735 67 11
m.hoseneder@regazzi.ch